



## المفاوضات الدولية والدبلوماسية

البرنامج

التدريبي

اللغة العربية

لغة البرنامج

16 ساعة تدريبية

مدة

البرنامج

يعمل برنامج المفاوضات الدولية والدبلوماسية على تأسيس وصقل المهارات اللازمة للمشاركين في عمليات التفاوض من خلال التعرف على قواعد التفاوض وعناصره واستراتيجيات التفاوض المختلفة وممارسات المساومة وتقييم العملية التفاوضية وتقييم نقاط القوة والضعف فيها والقدرة على صياغة الحجج والبراهيم وتوجيه الأسئلة وذلك في قالب يجمع بين الجانب النظري المعرفي والتطبيقي، يستطيع المتدرب بعدها الإلمام بقدر كبير من هذه المهارة تمكنه من تحقيق ما يهدف إليه خلال المفاوضات بشكل عام الدولي بشكل خاص.

اهداف البرنامج

تتضمن المواضيع الرئيسية للبرنامج ما يلي:

- التعريف بماهية التفاوض
- مراحل العملية التفاوضية
- استراتيجيات التفاوض
- الأساليب التفاوضية والصراع
- تحليل وإدراك أبعاد عملية التفاوض وتأثيراتها
- التفاوض الدولي
- تحديد المركز التفاوضي للدولة

محتويات البرنامج



<ul style="list-style-type: none"><li>• مواصفات المفاوض الدولي الجيد</li><li>• نماذج تاريخية لمفاوضين دوليين</li><li>• تحقيق الأهداف التفاوضية</li><li>• استراتيجيات ما بعد التفاوض</li></ul>	محتويات البرنامج
<ul style="list-style-type: none"><li>• التعرف على تقنيات التفاوض</li><li>• فن التسوية والوساطة وحل النزاعات</li><li>• تعزيز مهارات التأثير والإقناع</li><li>• معرفة أدوات الإعداد والتنسيق للمفاوضات</li><li>• صقل مهارات اللقاءات الدولية وإدارتها والتحدث فيها</li><li>• تحسين كفاءة إدارة التفاوض في معالجة القضايا المعقدة</li><li>• تعزيز المشاركة البناءة من أجل إحراز تقدم ووصول إلى القرارات والأهداف</li></ul>	مخرجات التعلم
<p>يستهدف البرنامج:-</p> <ul style="list-style-type: none"><li>- قيادات الهيئات والمؤسسات والممثلون لها</li><li>- الراغبون في صقل مهاراتهم في القدرة على التفاوض</li></ul>	الفئة المستهدفة
<p>ت تكون المادة التدريبية من:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>- دليل المدرب</li><li>- العرض التقديمي</li><li>- دليل المترب</li><li>- المعينات التدريبية</li><li>- الأنشطة والتطبيقات العملية</li></ul>	المادة التدريبية / التكنولوجيا المستخدمة